

GLOBAL SALES MANAGER AEROSPACE (M/ W/ D) AB SOFORT / VOLLZEIT / TEILZEIT / UNBEFRISTET

Als führender Hersteller von technischen Federn und Drahtbiegeteilen beliefern wir namhafte Kunden aus der Automobil- und Luftfahrtindustrie sowie dem Rennsportbereich.

Wir sind Köpfer unseres Fachs – seit über 50 Jahren. Unser Name steht für Präzision und Qualität gepaart mit einem hohen Grad an technischen Speziallösungen.

Werden Sie Teil dieses modernen Familienunternehmens!

Sie sind eigendynamisch, engagiert und bereit gemeinsam mit uns zu wachsen?!

WAS DIE AUFGABE BEINHALTET:

- Identifizierung, Gewinnung und Betreuung von weltweiten Kunden aus dem Bereich Luft- und Raumfahrt
- Aufbau einer starken Kundenkommunikation und -nähe zu technischen Kontakten
- Besuch von weltweiten Luftfahrtmessen
- Angebotserstellung und -verfolgung sowie Terminkoordination und -controlling
- Steuerung und Monitoring des Projekts innerhalb der gesamten Laufzeit und engste Abstimmung mit dem Kunden bei erforderlichen Anpassungen und/oder Änderungen
- Kommunikation mit allen relevanten Abteilungen im Unternehmen, um die entsprechenden Kundenwünsche zu bedienen

WAS SIE DAZU BRAUCHEN:

- Ingenieurwissenschaftliches Studium oder eine technische Ausbildung mit mehrjähriger Erfahrung in einem vergleichbaren Umfeld
- Idealerweise Erfahrung in der vertrieblichen und/oder technischen Betreuung von Kunden aus der Luft- und Raumfahrtindustrie
- Fähigkeit technische Produkte und deren Vorteile mit Leidenschaft und Überzeugung zu verkaufen
- Kommunikationsfähigkeit in Deutsch, Englisch und Französisch
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, Teamfähigkeit und Kundenorientierung
- Zielgerichtete und strukturierte Arbeitsweise
- Flexibilität und Reisebereitschaft

WAS WIR BIETEN:

- umfangreiches Know-how auch in Branchen mit höchsten Anforderungen und höchsten Sicherheitsklassen (bis zu Klasse 1)
- Backoffice mit entsprechenden Entwicklern von höchst beanspruchten Produkten
- eine offene, durch echte Teamarbeit geprägte Arbeitsatmosphäre in der Sie etwas bewegen können
- flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- attraktives Gehalt, attraktiver Bonus und 30 Tage Urlaub
- Firmenwagen inkl. Tankkarte und private Nutzung
- E-Bike Leasing, kostenlose Getränke und Obstkörbe
- eine unbefristete Festanstellung

INTERESSE GEWECKT?

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl.

Gehaltsvorstellung und frühestmöglicher Eintrittstermin an:

personal@kauffmann-federn.de

Referenz im Betreff angeben: GSMA_EA_2024

Ansprechpartner: Tanja Schmid